

## MEET & GREET BERLIN

Entdecke die Metropole Berlin und besuche das GONIS Team in Ludwigsfelde

## GONIS BERICHTET

Zeig, was in dir steckt und was am Monatsabschluss zu beachten ist

## PRODUKTE VORGESTELLT

Das neue SamtDecor begeistert mit einer ultramatten samtigen Optik

# Stärke deine Ausstrahlung

Am 10. Juni fand der diesjährige Karrieretag im bayrischen Bad Aibling mit 42 Führungskräfte und Top Führungskräfte statt. Lest in dieser Ausgabe alles über diesen unvergesslichen, spannenden und motivierenden Tag.



**Christian J. Carlen**

GONIS Inhaber | Geschäftsführer

Liebe GONIS Beraterinnen und Führungskräfte,

ein starker GONIS Monat liegt vor uns, das Weihnachtsgeschäft ist in vollem Gange. Ich hoffe, ihr seid ordentlich ausgebucht und euer GONIS Geschäft brummt. Ihr habt tolle Produkte und Ideen zum Zeigen und ich bin mir ganz sicher, dass ihr damit viele etablierte und neue Kundinnen begeistern könnt.

Traditionell ist der Oktober auch ein guter Start-Monat bei GONIS. Viele Vorführungen bringen euch viele Kundinnen, viele Weiterbuchungen und viele Interessentinnen. Ihr habt die Chance, auf euer Geschäft neugierig zu machen. Je besser meine Vorführungen sind, je besser ich vorbereitet bin, je mehr Begeisterung ich versprühe, desto mehr ziehe ich Menschen an, die das Gleiche wollen. Ihr habt es selbst in der Hand, welchen Eindruck ihr bei Kundinnen hinterlassen wollt, um sie für die GONIS Berater Tätigkeit zu interessieren. Jeder möchte gerne dahin, wo es Spaß macht, wo man Begeisterung verspürt, wo Freude in Kombination mit der Produktpräsentation vermittelt wird. Das zieht Menschen immer an. Ihr könnt ein echter Magnet sein für viele, wenn ihr das beherzigt.

Und denkt daran, nebenberufliche Einkünfte sind sehr gefragt und haben in der heutigen Zeit eine immer größere Bedeutung. Hier zeige ich euch einmal die Hauptgründe dafür auf: Die wirtschaftliche Unsicherheit, die Veränderung der Arbeitswelt, die steigenden Lebenshaltungskosten, die Unabhängigkeit und Selbstbestimmung, der technologische Fortschritt und digitale Möglichkeiten, die Veränderungen in den Rentensystemen und das Bedürfnis nach beruflicher Vielfalt und persönlichem Wachstum. In der nächsten Ausgabe erläutere ich euch die Hintergründe dieser genannten Hauptgründe genauer!

Ganz unabhängig davon: Die Erfüllung unserer Vision: „Wir machen die Welt bunter“ macht ja nur dann Sinn, wenn wir ständig daran arbeiten, vielen Menschen Freude mit gelungenen Vorführungen zu bereiten und vielen Menschen dabei helfen, ihre persönlichen Ziele als GONIS Beraterin zu erreichen.

Eine Vision ohne Aktion ist völlig wertlos! Ich wünsche euch also viel Aktion im Oktober und freue mich über alle, die kräftig dabei helfen, die GONIS Vision umzusetzen.

Es grüßt mit einem Lächeln,  
euer

Christian J. Carlen

**Unsere Vision**  
GONIS bringt den Menschen die Kostbarkeit gemeinsamen Erlebens näher und teilt mit ihnen Freude am Kreativen und die Faszination der persönlichen Weiterentwicklung.

**GONIS FESTIVAL 2024**

4 | Live your passion

**GONIS BERICHTET**

5 | Was ist am Monatsabschluss zu beachten? Und warum??

6 | Unser GONIS Karrieretag 2023 „Stärke deine Ausstrahlung“

12 | Karriereplan: Zeig, was in dir steckt

16 | Neue winterliche Dekoration mit den Produkten der Startbox

24 | Jetzt seid ihr gefragt!

**PRODUKTE VORGESTELLT**

22 | SamtDecor  
Effektfarbe für Samtoptik

**WETTBEWERBE**

23 | Meet & Greet bei GONIS

**Immer in den GONIS News**

3 | Editorial  
Wichtige Termine

24 | Impressum



Liebe Beraterinnen,  
liebe Führungskräfte,  
**liebe Top Führungskräfte  
und Direktorinnen,**

„Die Ausstrahlung eines Menschen kommt von innen.“

Dieses Sprichwort betont die Idee, dass wahre Ausstrahlung und Anziehungskraft nicht nur von äußeren Faktoren wie dem Aussehen abhängen, sondern in erster Linie von inneren Qualitäten wie Selbstbewusstsein, Charakter, Selbstachtung und positiver Energie. Es erinnert uns daran, dass die Art und Weise, wie wir uns fühlen und wie wir uns selbst sehen, einen großen Einfluss auf unsere Ausstrahlung und die Art und Weise hat, wie andere uns wahrnehmen.

Unser toller Karrieretag stand ganz unter diesem Motto und es gilt immer - im Privaten wie im Beruflichen, mit Freunden, der Familie und auf einer Vorführung oder bei Kundinnen.

Hier sind einige Tipps, um die Ausstrahlung zu verbessern:

- 1. Selbstvertrauen aufbauen:** Selbstvertrauen ist eine Schlüsselkomponente einer starken Ausstrahlung. Glaubt an euch, eure Fähigkeiten und eure Stärken. Das Selbstvertrauen strahlt auf natürliche Weise nach außen.
- 2. Körpersprache optimieren:** Die Körpersprache spielt eine große Rolle bei eurer Ausstrahlung. Aufrecht stehen und sitzen, den Blickkontakt halten und lächeln. Dies zeigt Selbstbewusstsein und Offenheit.
- 3. Authentizität leben:** Seid authentisch und zeigt eure schöne Persönlichkeit. Menschen fühlen sich zu authentischen Menschen hingezogen und können eine falsche Fassade leicht erkennen.
- 4. Positivität ausstrahlen:** Positive Energie und Optimismus sind anziehend. Versucht immer, eine positive Einstellung zu pflegen und gebt diese Energie an andere weiter.
- 5. Emotionale Intelligenz entwickeln:** Empathie zeigen und die Emotionen anderer verstehen. Dies hilft, besser auf Menschen einzugehen und eine tiefere Verbindung herzustellen.

**6. Seinen Stil pflegen:** Die Erscheinung spielt ebenfalls eine Rolle. Das äußere Erscheinungsbild sollte zu eurem Stil und eurer Persönlichkeit passen.

**7. Zuhören und Respekt zeigen:** Aktives Zuhören und Respekt gegenüber anderen sind entscheidend. Interesse an den Gesprächen und Meinungen anderer zeigen und Unterbrechungen vermeiden.

**8. Sich selbst weiterentwickeln:** Kontinuierliche persönliche Weiterentwicklung trägt dazu bei, eure Ausstrahlung zu stärken. Man lernt ständig dazu, entwickelt neue Fähigkeiten und setzt sich Ziele.

**9. Die Macht des Lächelns:** Ein Lächeln ist eine einfache Möglichkeit, eure Ausstrahlung zu verbessern. Es signalisiert Freundlichkeit und Offenheit. Es verbindet.

**10. Gelassenheit bewahren:** In stressigen Situationen Ruhe zu bewahren, vermittelt Selbstkontrolle und Stärke.

Denkt daran, dass eine starke Ausstrahlung nicht über Nacht aufgebaut wird. Es erfordert kontinuierliche Arbeit an sich selbst und die Bereitschaft, sich weiterzuentwickeln.

Wir haben einen wunderschönen Flyer, einmalige Produkte, großartige Aktionen, Wettbewerbe und bessere Startoption wie jedes andere Unternehmen. Eure Gastgeberin und Kundinnen freuen sich mehr darüber von euch zu erfahren.

Ich wünsche euch viel Erfolg im Weihnachtsgeschäft,

euer Matthias

#LETSTARTDURCH

#LETSDOPARTYS



**Matthias Nentwich** GONIS Geschäftsführer

» Wichtige Termine

13. OKTOBER 2023  
**Redaktionsschluss**  
GONIS News November 2023

1. NOVEMBER 2023  
**Monatsabschluss Oktober**  
8.00 Uhr

9. DEZEMBER 2023  
**Seasons Kick-off 2024**

HEUTE  
MIT DEN AKTIONEN DER MONATE  
**OKTOBER-NOVEMBER  
UND  
NOVEMBER-DEZEMBER**



# GONIS Festival 2024

23. und 24. August 2024  
Stadthalle Hockenheim

live  
**YOUR  
PASSION**

GONIS Festival 2024 | Lebe deine Leidenschaft

Sei dabei,  
wir freuen  
uns auf  
dich!

## Das Motto

Das Motto „live your passion“ ist nicht nur ein Slogan, sondern eine Einladung, dich selbst zu erleben und zu verwirklichen. Egal ob du eine Hobbyberaterin bist oder mit GONIS Karriere machen und Geld verdienen möchtest, du hast GONIS als deine Leidenschaft entdeckt. Damit machst du etwas, was du vom Herzen liebst und was dich glücklich macht und kannst deine Talente, Interessen und Werte ausdrücken.

**Sei du selbst, sei mutig,  
überwinde deine persönlichen  
Blockaden, sei kreativ, sei  
glücklich!**

Denn das ist es, was dich ausmacht und was dir Freude bereitet. Es gibt nämlich nichts Schöneres, als unsere Leidenschaften als stetiger Begleiter unseres Lebens zu sehen. So macht das Leben auch Spaß.

## Und wir unterstützen euch auf dem Weg dahin!

Das GONIS Festival ist eine Gelegenheit, die eigene Leidenschaft auszuleben, sich selbst zu entdecken, entfalten und feiern, mit anderen Kolleginnen zusammen zu wachsen. Bei diesem Festival gibt es keine Grenzen, sondern viel Begeisterung und Spaß.

Alle Details zum das GONIS Festival 2024 findest du im Infosystem unter **Events & Termine.**

Anmeldung im Bestellsystem unter **Event-Anmeldung.**

**Tickets**  
Bis 29. Februar 2024:  
**119 EUR / 139 CHF**

01.03.2024 bis 31.05.2024:  
**139 EUR/ 159 CHF**

Der Preis beinhaltet den Eintritt für das Festival inkl. Galadinner und Music-Show am Freitag sowie Lunch und Kaffeepause am Samstag, die Teilnahme an dem Programm und Produktgeschenke.

# Was ist am Monatsabschluss zu beachten? Und warum??

Einmal nicht aufgepasst und schon schrammt man - vielleicht versehentlich - an einer angestrebten Provisionsstufe oder Position vorbei oder verpasst nur knapp einen Wettbewerb.

## Worauf solltest du unbedingt achten:

**1. Nach 8.00 Uhr sind keine Anpassungen mehr möglich!** Ab diesem Zeitpunkt werden deine Positionsebene und die Qualifikation festgesetzt, deine Provisionen und ggf. Frachtkostenerstattungen des vergangenen Monats errechnet. Außerdem würden sich durch nachträgliche Anpassungen Qualifikationen und Provisionen einer ganzen Struktur verändern.

**2. Deine Bestellungen müssen rechtzeitig, vollständig und korrekt übermittelt werden** Siehe Punkt 1 – Änderungen / Anpassungen sind im Nachhinein nicht möglich.

**3. Gutschriften aus Rückware** (z.B. nicht angenommene Pakete) **verringern deinen Umsatz UND deine Anzahl Vorführungen** Ist ein Paket zu GONIS zurückgekommen, wird der Auftrag rückabgewickelt und du wirst von uns informiert - nutze auch die Sendungsverfolgung, um rechtzeitig reagieren zu können.

4. Aufgrund der angeforderten Datenmenge kann es beim Abruf der Vertriebslinienstruktur zur Verzögerung kommen (von 0 bis 5 Uhr Serverupdate – keine Aktualisierung der Umsätze) Hast du ein Team, dann fordere den Bericht am besten einen Tag vor Monatsabschluss an, damit du bzw. deine Teammitglieder noch rechtzeitig reagieren können.

**5. Nicht vergessen:** Bestellungen per Online-Zahlung werden erst an GONIS übermittelt – zählen auch erst zum Umsatz - wenn diese auch bezahlt sind. Sind Bestellungen mit Onlinezahlung nach 24 Stunden noch nicht bezahlt, werden sie storniert und sind wieder unter deinen offenen Bestellungen. Prüfe im Bestellsystem, ob du noch offene Bestellungen / offene Zahlungen hast.

6. Für Verträge mit Startdatum im laufenden Monat MUSS der Originalvertrag bis 8 Uhr vorliegen, sonst können diese nicht berücksichtigt werden.

Wir benötigen von dir die Online-Eingabe im Bestellsystem UND den von der neuen Beraterin unterschriebenen Vertrag (eingescannt oder Foto), um den Start ins System übernehmen zu können. Erst dann zählt sie ab Startdatum als Linie.

**Darum wichtig für dich:** RECHTZEITIG Umsätze und Linien prüfen sowie Bestellungen VOR dem Buchen auf Vollständigkeit und Korrektheit prüfen.

### NICHT AUF DEN LETZTEN DRÜCKER BUCHEN!

In der Nacht vor Monatsabschluss schnell schnell noch buchen? Gefährlich! Passwort vergessen, keine Internetverbindung, ups aus Eile falsche Adresse / einen Kunden vergessen... Nicht empfehlenswert.

**Tipp:** Das Smartphone ist eine tolle Sache, aber für die Eingabe von Vorführungen / mehrerer Gäste und Adressen eher unübersichtlich. Da ist schnell mal der Fehlerteufel drin (sehr beliebt auch die Autokorrektur...) 😊



Zum Ausschneiden und an den Monitor / Arbeitsplatz hängen:

### Merkliste für den Monatsabschluss

- **Unter „Offene Bestellungen“: alles gebucht / bezahlt?**
- **Unter „Meine Umsätze“: geplante Umsätze erreicht?**

### Mit Team

- Vertriebslinienstruktur unter „Berichte“ anfordern
- Umsatz/Starts meiner Beraterinnen im Blick behalten, ggf. kontaktieren
- Gfl. Holiday Card setzen (per Mail)



# Unser GONIS Karrieretag 2023 „Stärke deine Ausstrahlung“

Es war sooooo schön 😊

Am Samstag, den 10. Juni, versammelten sich 42 Führungskräfte und Top Führungskräfte aus allen GONIS Ländern in Bad Aibling zum Karrieretag 2023.



**Der Veranstaltungsort, das Hotel St. Georg,** liegt idyllisch am Rande der traditionsreichen Stadt südlich von München im wunderschönen Chiemsee Alpenland. Das GONIS Field Support Team war ebenfalls vor Ort und möchte sich an dieser Stelle bei allen Anwesenden für diesen unvergesslichen Tag bedanken.

Denn wir können alles Mögliche in der schönsten Location der Welt planen und organisieren, aber

**OHNE EUCH würde ein solches Event NIEMALS so gut gelingen können!**

Bei strahlendem Sonnenschein und angenehmen Temperaturen starteten wir unseren Tag, der dieses Jahr unter dem Motto „Stärke deine Ausstrahlung“ stand, um 10:30 Uhr mit einem frischen, alkoholfreien Cocktail. Im ersten Part der Tagung ging es darum, besondere Leistungen der anwesenden Führungskräfte und Top Führungskräfte, wie Umsatzsteigerung, Anzahl Starts, gewonnene Wettbewerbe usw. zu ehren. Außerdem konnten wir den fünf Gewinnerinnen der GRATIS-Übernachtung persönlich gratulieren. Alle Teilnehmerinnen wurden in fünf Teams eingeteilt und mussten während des Tages die Aufgabe der Teamchallenge lösen, wie zum Beispiel bestimmte Fragen beantworten oder ein lustiges Gruppenbild einreichen. Dabei waren unsere Teilnehmerinnen mal wieder besonders kreativ und haben sich noch einmal übertroffen.

Nun war unsere Direktorin Silber, Jeannifer Harlander, mit dem Vortrag „Heute ist ein wunderbarer Tag, weil ich entscheide, dass es so ist“ an der Reihe. Hier ging es darum, zu überlegen, was eine positive Einstellung bei jedem von uns bewirken kann - diese beeinflusst nämlich auch unsere Ausstrahlung - und zu reflektieren, warum wir unser GONIS Geschäft lieben und welche Ziele, wir damit erreichen wollen. Jeanny hatte den Part mit Interaktion der Teilnehmerinnen aufgebaut und das war echt Klasse!

Nach einem köstlichen Mittagsbuffet, welches wir gemütlich mit interessanten Gesprächen draußen auf der Terrasse genießen konnten, ging es im Raum mit der Farb-/Stilberaterin, Personal-Shopperin und Trainerin Katrin Lehbruner weiter. Mit ihr tauchten wir in die Welt der „Farben und ihre Wirkung“ ein. Der Workshop bestand aus einem theoretischen und einem praktischen Teil. In den ersten anderthalb Stunden erklärte uns Katrin die Regeln, um unsere persönlichen Farbtyp-Farben zu ermitteln und verriet uns Tipps und Tricks, um unvorteilhafte Farben trotzdem zu tragen. Im zweiten Teil des Workshops nach der Kaffeepause ging es darum, das Erlernte anhand von konkreten Typ-Beispielen zu zeigen.

Für die Farbberatung nutzte Katrin sogenannte Farbtyp-Analysetücher bzw. Bestimmungstücher, die auf die Schultern von einigen der Teilnehmerinnen positioniert wurden. Das ermöglichte uns den direkten Vergleich zwischen den unterschiedlichen

warmen und kalten Farben. Erstaunlich, was das alles ausmacht! Voll motiviert von vielen interessanten Informationen gingen wir um 17 Uhr in die schöne Parkanlage des Hotels, um die letzte Aufgabe der Teamchallenge zu lösen. Hier musste jedes Team auf einer Leinwand eine Collage NUR mit Zeitschriftauschnitten und Naturmaterialien zum Thema „Mein GONIS Geschäft, was begeistert mich, wie verkaufe ich das am besten?“ zusammenstellen.

Und was sollen wir euch dazu erzählen... noch einmal wurde ALLES gegeben: Es sind wunderschöne, bunte und fröhliche Werke entstanden.

Um 19:30 Uhr trafen wir uns wieder im Saal zum Abendprogramm. Ein köstliches Grillbuffet wartete auf uns und natürlich auch viel Musik und Tanz mit DJ Dan. Zwischendurch wurden die drei Gewinner-Teams für die Teamchallenge bekannt gegeben und acht Tombola Prämien verteilt.

Es war ein unvergessliches Erlebnis und wir können den nächsten Karrieretag am 15. März in Berlin kaum erwarten. Diesmal steht der Tag unter dem Motto „Stärke deine Stärken“.



## Bist du dabei?

Alle Infos zum Karrieretag 2024 findest du im Infosystem.



# Es war sooooo schön 😊!



## La planification de mes objectifs est simple.

Ne jamais rien lâchez (Never give up). Remplir son agenda de démo le maximum (70 démos fin 2023.) Prévoir un PartyQueen sur septembre Octobre

Être à l'affût au moindre intérêt et faire chaque mois au min . 3 visite infos en réel et non virtuel. Meeting de Groupe pour garder la motivation des troupes et concours interne pour être attractive.

## Never give up (Gib niemals auf).

Ich möchte meinen Terminkalender so gut wie möglich füllen (70 Vorführungen bis Ende 2023). Zudem plane ich eine PartyQueen im September/Oktober.

Ich möchte aufmerksam sein und auf das geringste Interesse achten und jeden Monat mindestens drei Infos live, nicht virtuell, machen. Ich organisiere Gruppenmeetings, um die Motivation der Gruppe aufrechtzuerhalten und interne Wettbewerbe, um Anreize zu bieten.

## FRANÇOISE FIAUX

O Coeur de France  
Top - Teamleiterin aus der Schweiz



## Bonjour,

je souhaite devenir Topteamleader en octobre, puis team manager en avril 2024. Ensuite, j'ai pour objectif d'atteindre un PU de 2000€ par mois, donc j'essaie d'augmenter chaque mois mes ventes, mais pour cet objectif, je ne me fixe pas de délais précis, car je veux continuer à prendre du plaisir, et ne pas me mettre la pression. Pour le TU, nous étions à 2500€, j'aimerais atteindre les 7000€ par mois d'ici la fin de l'année.

Concernant la Journée Carrière, oui c'était une première pour moi! J'ai passé une excellente journée, effectivement, ce n'était pas facile au début avec la barrière de la langue, l'anglais ne suffit pas toujours pour se comprendre. Merci déjà à Mathias et Daniela qui ont essayé de nous traduire un maximum ce qui a été dit. J'ai particulièrement apprécié la soirée, car la musique est un langage universel, donc là j'ai pu partager avec vous toutes, sans avoir besoin de parler. Danser, chanter, nous suffisait. Un sourire parfois veut dire bien plus que des mots, et j'ai vu de beaux sourires tout au long de la journée. La seule chose qui m'a manqué, c'était la présence de mon équipe, j'ai eu la joie de partager cet événement avec Véronique, mais j'espère partager le prochain avec des membres de mon équipe, pour qu'elles voient, elles aussi, la chance que nous avons de faire parti de la grande famille GONIS ! La prochaine table francophone devra être bien plus grande ! ;)



Ich möchte im Oktober die Top Teamleiterin erreichen und im April 2024 Team Managerin werden. Dann habe ich das Ziel, einen PU von 2.000 € pro Monat zu erreichen, also versuche ich, jeden Monat meine Umsätze zu steigern. Für dieses Ziel setze ich mir allerdings keine genauen Fristen, denn ich möchte weiterhin Spaß haben und mich nicht unter Druck setzen. Beim TU sind wir derzeit bei 2.500 €, ich möchte bis Ende des Jahres aber 7.000 € TU pro Monat erzielen.

Was den Karrieretag betrifft, ja, das war eine Premiere für mich! Ich hatte einen tollen Tag, allerdings war es am Anfang auf Grund der Sprachbarriere nicht ganz einfach, sich zu verständigen. Vielen Dank an Matthias und Daniela, die versucht haben, uns so viel wie möglich von dem, was gesagt wurde, zu übersetzen. Ich habe den Abend besonders genossen, weil Musik eine universelle Sprache ist, so dass ich ihn mit euch allen teilen konnte, ohne sprechen zu müssen. Tanzen und Singen genügten uns. Ein Lächeln sagt manchmal mehr als tausend Worte, und ich habe den ganzen Tag über viele lächeln gesehen. Das Einzige, was ich vermisst habe, war mein Team. Ich hatte die Freude, diese Veranstaltung mit Véronique zu teilen. Ich hoffe aber, die nächste Veranstaltung mit Mitgliedern meines Teams teilen zu können, damit auch sie sehen können, wie glücklich wir sind, Teil der großen GONIS Familie zu sein! Der nächste französischsprachige Tisch wird viel größer sein ;)

## CYRIL DURIGON

Teamleiter aus Frankreich



## DANIELA FRIEDLI-JOSS

Die Unvergesslichen  
Direktorin Bronze aus der Schweiz



Erstmals **EIN GROSSES DANKE AN ALLE**, die den Karrieretag 2023 zu so einem besonders großartigen Tag gemacht haben!

**DANKE!**

Es war schön, sehr schön, mit teameigenen Führungskräften anzureisen – auch EUCH sei ein Dank von Herzen gewidmet 😊.

Anfang des Jahres, ich war so ziemlich ziellos unterwegs... nach einer strengen Bauphase, welche zwei Jahre dauerte (und noch immer nicht fertig ist), musste ich mich neu strukturieren. Wenn ich meine Tätigkeiten nicht regelmäßig machen konnte, habe ich viel an Routine, an Stärke und an Gastgeberinnen wie auch Kundinnen, verloren.

Also ist seit Januar 2023 meine Zielsetzung ganz anders als sonst. Ich fokussiere mich auf die drei wichtigsten Ziele für mein GONIS Geschäft.

1. Jeden Monat mindestens die Anzahl der Vorführungen auf drei oder höher zu erhöhen
2. Jeden Monat Kundenkontakte zu pflegen und dabei GG zu buchen, Beraterpartnerinnen finden und Kundinnen glücklich zu machen
3. Jeden Monat für meine Struktur mindestens eine Unterstützung anzubieten – welche uns als Team weiterbringt

**Meine Fragen, die ich mir stellte:**

1. Bringt mich das, was ich tue, meinen Zielen näher? Nein, dann vereinfache ich mein Tun, z. B. streiche ich alles, was mich zu viel Zeit kostet: z.B. die ganze Werbung im Briefkasten lesen, zu viele Pausen einlegen, Vereinsarbeiten.

**Das soll nicht heißen, dass ich nicht Spaß haben kann, die Zeit reicht ja pro Tag sicher für 30 Minuten in einem großartigen Buch zu lesen – (vielleicht ist es dann kein Liebesroman aber ein Lernbuch? Buchttipp: Sieger zweifeln nicht! Zweifler siegen nicht! Von Dirk Kreuter).**

2. Ich visualisiere und führe mir meine Ziele vor Augen, wie ein Skirennfahrer, der die Piste x-fach «trocken» abfährt – meine Zielcollage hängt sichtbar in meinem Büro und ich habe ein großes Plakat mit meinen Jahreszielen aufgeschrieben (wer schreibt, dem bleibt). Auf dem Computer kann der Bildschirmschoner auch genutzt werden für z. B. eine Reise - wohin möchte ich schon lange - also suche ich mir von diesem Ort ein wunderbares Bild und dies ist mein Bildschirmhintergrund oder Bildschirmschoner, so werde ich täglich an meine Ziele erinnert.
3. Verbindlich sein – ist dies ein Thema? Ein Thema, welches uns seit Corona mehr denn

je begleitet? Ich finde schon, kann ich denn auch bei mir ansetzen? Ja, ich kann auch gegenüber mir selbst verbindlich sein, positiver Druck (welchen ich in mir selbst erzeuge) lässt mich HANDELN.

4. Dann habe ich mir eine To Do Liste entwickelt, welche mich meine Arbeiten verbindlich umsetzen lässt.

**Die WEGE-Methode kennt ihr sicher?**

**W** = etwas **WIRKLICH** wollen – es ist ein Herzenswunsch – ein Ziel, das mich inspiriert

**E** = alles **EINFACH** halten, ich mache, was ich will und gerne tue, doch ich bleibe dran!

**G** = ich bin nicht halb schwanger 😊 (also gar nicht, um Gerüchte vorwegzunehmen) aber ihr versteht, was ich meine? Also gebe ich meinem Ziel den ganzen Fokus, ich verschreibe mich **GANZ** selbst an mich, wie wenn ich schwanger wäre 😊.

**E** = eins nach dem anderen – multitasking ist okay, wie ist es mal auszuprobieren, wenn ich «nur» ein Ding mache, dies schön **EINES** nach dem anderen? Also wann ist welches Ziel an der Reihe und ich konzentriere mich auf dies, brauche alle Kraft dafür und setze den Blick auf das **WICHTIGSTE**.

So freue ich mich auf den nächsten Karriere-Tag im Jahr 2024, mit einem frisch gebackenen Teamleiter und einer Elite Team Managerin mit dabei zu sein. Ich persönlich habe persönlichen Umsatz und Geschäftspartner gesteigert und im Team haben wir den Gesamtumsatz der Unvergesslichen ebenso gesteigert. Ich freue mich heute schon auf die Ehrung und auf das viele Tanzen und die großartigen Gespräche, welche wir haben werden 😊.

Herzlichen Dank an GONIS, für diese großartigen Möglichkeiten.

*Herzlichst  
Eure Direktorin Bronze Daniela*

Pour la première fois, un grand merci à tous ceux qui ont fait de la Journée carrière 23 une journée particulièrement formidable! MERCI ! C'était agréable, très agréable, d'arriver avec des FK appartenant à l'équipe – je voudrais aussi vous remercier du fond du cœur 😊.

Au début de l'année, j'étais quasiment sans but... Après une phase de construction rigoureuse, qui a duré 2 ans (et n'est toujours pas terminée), j'ai dû me restructurer. Si je ne pouvais pas faire mon travail régulièrement, je perdais beaucoup de routine, de force, d'hôtes et de clients. Donc, à partir du 23 janvier, mon objectif est très différent de d'habitude. Je me concentre sur les trois objectifs les plus importants de mon entreprise GONIS.

1. Augmenter au moins le nombre de Vf à trois ou plus chaque mois
2. Cultivez des contacts clients tous les mois et réservez des GG, trouvez des partenaires consultants et rendez les clients heureux
3. Offrir au moins un accompagnement par mois pour ma structure – ce qui nous aidera à avancer en équipe

**Mes questions que je me suis posées :**

1. Est-ce que ce que je fais me rapproche de mes objectifs? Non, alors je simplifie mon travail, par exemple je supprime tout ce qui me coûte trop de temps: par exemple, lire toute la publicité dans la boîte aux lettres, prendre trop de pauses, travailler en club. Cela ne veut pas dire que je ne peux pas m'amuser, il y a assez de temps pour lire un bon livre pendant 30 minutes par jour – (peut-être que ce n'est pas un roman d'amour, c'est peut-être pourquoi certaines personnes ont du succès et d'autres non.

2. Je visualise et visualise mes objectifs, comme un skieur qui court la piste x fois « sec » – mon collage d'objectifs est accroché visiblement dans mon bureau, j'ai écrit une grande affiche avec mes objectifs annuels (qui écrit, reste) et sur l'ordinateur... L'économiseur d'écran peut également être utilisé pour, par exemple, un voyage ... Je voulais aller où depuis longtemps... Je cherche donc une image magnifique de cet endroit et voici mon arrière-plan d'écran ou économiseur d'écran... alors je me rappelle mes objectifs tous les jours...

3. Soyez contraignant – est-ce un problème? Un sujet qui nous accompagne plus que jamais depuis Corona ? Je pense que oui, puis-je commencer par moi-même? 😊 Je pense aussi que je peux aussi être contraignante envers moi-même, la pression positive (que je crée en moi-même) me fait AGIR.

4. puis j'ai développé une liste de choses à faire qui me permet de mettre en œuvre mon travail de manière contraignante

Êtes-vous sûr de connaître la méthode WEGE ? **W** = VRAIMENT vouloir quelque chose – c'est un désir du cœur – un objectif qui m'inspire **E** = garder tout **SIMPLE**, je fais ce que je veux et aime faire, mais je continue!

**G** = Je ne suis pas à moitié enceinte 😊 (donc pas du tout, pour anticiper les rumeurs) mais vous voyez ce que je veux dire ? Alors je donne toute la concentration à mon objectif, je m'engage **COMPLÈTEMENT** pour moi-même, comme quand je suis enceinte 😊.

**E** = une chose à la fois – multiculturel est okey, comment est-ce d'essayer si je ne fais « que » une chose, cette belle **UNE** après l'autre? Alors, quand est-ce la tournure de quel objectif et je me concentre sur cela, j'ai besoin de toutes mes forces pour cela et je me concentre sur le **PLUS IMPORTANT**

J'attends donc avec impatience la prochaine Journée des carrières en 2024 avec un nouveau chef d'équipe et un chef d'équipe d'élite. Personnellement, j'ai augmenté PU et partenaires commerciaux et en tant qu'équipe, nous avons également augmenté l'entrepreneur général de l'inoubliable. J'attends déjà avec impatience l'honneur et toutes les danses et les grandes conversations que nous aurons, 😊.

Un grand merci à GONIS, pour ces grandes opportunités –

*Cordialement,  
Directrice Bronze Daniela*



Es war sooooo schön! 😊

# Zeig was *in dir steckt!*

„Schau von da, wo du heute stehst, über deinen Tellerrand hinaus, um der Mensch zu werden, der du morgen sein möchtest“

## Warum sollte ich Teamleiterin werden?

- Zusätzliche Provision (siehe Karriereplan)
- Vorabinfo über Neuigkeiten
- Möglichkeit zur „Mitsprache“ (spezielle Umfragen, Top News vorab)
- Infosystem extra Führungskräfte Bereich mit zusätzlichen Tools
- Teilnahme am Karrieretag (Austausch, gutes Essen, Programm und Galaabend)
- Teilnahme an speziellen Teammeetings f. TL/TTL
- Auf Wunsch Support durch GONIS Field Support. Direktkontakt möglich

Weitere Informationen findest du im Infosystem unter Start & Geschäft



## Karriereplan

Einkommensmöglichkeiten von Beraterin bis zur Führungskraft

Positionen	Beraterin (B)	Förderin (F)	Teamleiterin (TL)	Top Teamleiterin (TTL)
<b>Provisionen auf persönliche Umsätze (Verkäufe) (PU)</b>				
<b>Erforderliche Kriterien:</b>				
KD-Umsatz ab 1 EUR/CHF	12%		12%	
ab 1 VF + ≥ 190 / 290	17%		17%	
ab 1 VF + ≥ 490 / 850	<b>22%</b>		<b>22%</b>	
ab 3 VF + ≥ 1.100 / 1.800	30%		<b>32%</b>	
<b>Provisionen auf Umsätze (Verkäufe) des Teams</b>				
Voraussetzung für Qualifikation und/oder Teamprovision	mind. 22% Stufe	mind. 22% Stufe	mind. 22% Stufe	mind. 22% Stufe
Jeden Monat	1 pers. gestartete aktive BE	2 pers. gestartete aktive BE	ab 5 pers. gestartete aktive BE	ab 10 pers. gestartete aktive BE
	Anz. VF mind. 2 im TU	Anz. VF mind. 3 im TU	TU 2.400 EUR / 3.800 CHF Anzahl VF mind. 7 im TU	TU 3.700 EUR / 5.900 CHF Anzahl VF mind. 10 im TU
<b>Zusätzliche Provision auf das Team</b>	Bis zu <b>+ 2%</b>	Bis zu <b>+ 4%</b>	Bis zu <b>+ 11,5%</b>	Bis zu <b>+ 12,5%</b>

## Ist das, was für mich?

### JA:

- wenn du dich gern im Team austauschst
- bereit bist zur Führung
- gerne motivierst und förderst
- mehr erreichen möchtest



## WIE WERDE ICH IN KLEINEN SCHRITTEN TEAMLEITERIN?

Hier bekommst du ein Beispiel für einen Ablauf- bzw. Detailplan, den du in einem von dir bestimmten Zeitraum erarbeiten kannst.

### JETZT GEHT'S LOS:

1. Formuliere dein Ziel schriftlich und konkret
2. Lege Etappenziele und Belohnungen bei Erreichen fest. Jeden Monat 1 Ziel
  - a. Plane deine Aufgaben (kurzfristig, langfristig)
  - b. Sei ehrlich zu dir selbst und nimm dir nur so viel vor, wie du pro Woche oder Monat realistisch schaffst
  - c. Lerne Prioritäten zu setzen
3. Teile dein Ziel anderen mit.
4. Lege los!

**So könnte das aussehen:**

**Zu 1)** Ich möchte am 15.

März 2024 als Teamleiterin beim Galaabend des Karrieretages gefeiert werden.

**Zu 2a) Aufgaben:**

- **Info-Treff-Termine** bei deiner Führungskraft anfragen
- **Startmöglichkeit ansprechen:** überlege dir am besten wo und wie, lass dir jemanden empfehlen (Give-aways als Dankeschön nutzen), Interessierte kannst du zum Info-Treff deiner Führungskraft einladen. Sie unterstützt dich.

- **Buche Vorführungen** (am besten mit neuen Kunden, um deinen Umsatz zu erhöhen), nutze Schlussverkäufe als Zusatzgeschäft
- **Mache dir einen Plan/setze nun deine Etappenziele und Belohnungen** (Je mehr du z.B. über den Start sprichst oder Werbung für dich und deine Anwendungsideen machst, umso leichter wird dir alles fallen.)
- **Informiere** deine Führungskraft oder/und Förderin oder/und Freunde/Verwandte über dein/en Vorhaben/Plan



**Zu 2a) Etappenziele:**

Zeitraum	Schritt zum Ziel	Erreicht	Belohnung
• 1.Monat	Ich starte 1 neues Teammitglied und buche für den kommenden Monat mind. 2 Vorführungen		
• 2.Monat	Ich starte 1 neues Teammitglied. Mein persönlicher Umsatz in diesem Monat liegt bei mind. 490 EUR / 850 CHF, um vom Umsatz meines ersten Teammitgliedes zu profitieren		
• 3.Monat	Ich starte 1 neues Teammitglied. Unser gemeinsamer Umsatz =Teamumsatz (TU) liegt bei ... EUR / CHF. Ich achte darauf, dass meine neuen Beraterinnen mind. 1 Vorführung machen (optimal PowerStart schaffen)		
• 4.Monat	Ich starte 1 neues Teammitglied. Unser Teamumsatz (TU) diesen Monat beträgt mind. ... EUR / CHF		
• 5.Monat	Endspurt: Ich starte jetzt mein 5 Teammitglied, ich mache mind. 1 Vorführung (VF) und erreiche einen PU von 490 EUR / 850 CHF. Ich habe einen TU von 2.400 EUR / 3.800 CHF und 7 VF im Team		Auszeichnung als Teamleiterin, Teilnahme und Ehrung auf dem Karrieretag, Ehrung auf der Festivalbühne



*Du musst nicht spitze sein,*  
um anzufangen.  
Aber du musst anfangen,  
um spitze zu werden.

ZIG ZIGLAR

**WAS HILFT MIR, DIE BESTIMMTEN SCHRITTE ZU ERREICHEN?**

**Persönlicher Umsatz / Anzahl Vorführungen:**

- hochpreisige Sets anbieten
- Produktaktionen nutzen für Buchungen
- Party Queen versuchen (sichert dir nachweislich höhere Umsätze und Weiterbuchungen)
- zusätzlich „vereinfachte Vorführungen“ oder online Vorführungen anbieten
- Schlussverkäufe nur als Zusatzverkauf nutzen
- Neukunden durch Empfehlungen und neue Gastgeber gewinnen
- nachtelefonieren / „Wen kenne ich“ Liste im Infosystem

**Anzahl Starts:**

- begeistere
- Startaktionen nutzen
- Empfehlungen durch Kunden nutzen (Give-aways nutzen)
- auf Signale von Kunden achten (Bei Aussagen wie: Wieviel Zeit verbringst du..., Wieviel kostet der Einstieg..., Wie viel Vergütung erhältst du... oder Ähnliches) und sie nach der Vorführung zum Info-Treff deiner Führungskraft einladen
- Vorteile als Beraterin bei Vorführungen mit einbauen / hervorheben
- Deko auf Vorführungen duplizierbar und einfach halten
- nachtelefonieren, wenn die Produkte ausgeliefert wurden

**Aktive Beraterinnen / Teamumsatz**

- Teammitglieder motivieren
- gemeinsam ein Ziel setzen (z.B.: Wir fahren gemeinsam zum Meet & Greet), Wünsche einbinden
- Anerkennung und Lob für erreichte Ziele
- gemeinsam zum Teamtreffen deiner Führungskraft gehen
- nachfragen, Hilfe anbieten

**Wenn dein neues Ziel ist, Teamleiterin zu werden,**

dann schau dir den Wettbewerb **„Stärke deine Stärken an“** (Einstieg auch noch im Oktober möglich). **Hier begleiten wir dich Schritt für Schritt und zusätzlich erhältst du sogar noch eine Prämie.**





# Neue winterliche Dekoration mit den Produkten der Startbox

Mit der aktuellen Startbox können neue Beraterinnen wunderschöne Muster für ihre Vorführungen gestalten. Hier findet ihr die großartigen Ideen und Anleitungen unserer Teamleiterin **Jana Götz** aus dem Team „Die Wattwürmer“.

## GASTGESCHENK KRONE

### Benötigtes Material:

OutdoorDecor Weiß  
leere Toilettenpapierrolle  
Schere, Bleistift  
Dekomooos  
Süßigkeit  
ausgeschnittenen Papierstern  
DecoPointer

### Kurzanleitung:

Auf der Toilettenpapierrolle am oberen Rand ca. alle 2,5 cm eine Bleistiftmarkierung anbringen. Vom unteren Rand ca. 3 cm abmessen und mittig zu den oberen Markierungen ebenfalls alle 2,5 cm eine Markierung machen. Die Markierungen verbinden und dann, wie Zacken einschneiden. Die entstandene Krone innen und außen mit OutdoorDecor Weiß streichen. Nach dem Trocknen die Zacken leicht nach außen biegen und je nach Wunsch mit dem DecoPointer Punkte aufsetzen. Mit Moos und Süßigkeit füllen.



## HANDWÄRMEKISSEN

### Benötigtes Material:

2 Baumwollstoffstücke je ca. 11 x 11 cm in naturfarben  
RubbelColl  
EasyStamp Zweig  
OutdoorDecor Weiß  
Reis zum Befüllen  
Zickzackschere, wenn vorhanden

### Kurzanleitung:

Auf beide Stoffquadrate mit dem Easy Stamp und OutdoorDecor Weiß Zweig aufstempeln. Auf die unbestempelte

Seite eines Stoffquadrates auf allen Seiten bis auf eine Füllöffnung mit RubbelColl eine Klebnaht auftragen und das zweite Stoffquadrat mit dem Motiv nach oben darüberlegen und kleben. Nach dem Trocknen das Kissen mit Reis füllen und dann auch die Füllöffnung mit RubbelColl verschließen (Nicht zu viel Reis einfüllen, so dass das Kissen noch weich ist). Die Ränder ggf. mit einer Zickzackschere nachschneiden.

In der Mikrowelle (mit einem Glas Wasser daneben) erwärmen.

## GONIS berichtet

### HANDYSITZSACK

#### Benötigtes Material:

Baumwoll Stoffstreifen ca. 15 x 44 cm  
RubbelColl  
OutdoorDecor Weiß  
EasyStamp Zweig  
Tupfswamm  
Reis und Füllwatte zum Befüllen

#### Kurzanleitung:

Den Stoffstreifen auf der langen Seite mittig übereinander falten und die beiden langen Seiten mit RubbelColl zusammenkleben. Nach dem Trocknen den Stoff wenden und auf den unteren Rand eine Bordüre aus Zweigen mit OutdoorDecor Weiß stempeln.

Nach dem Trocknen etwa zwei Handvoll Reis einfüllen. Den entstandenen Schlauch nach außen umkrepeln und auf der Innenseite mit RubbelColl eine Klebnaht über die gesamte Breite ziehen. Stoff zusammendrücken, so dass der Reis komplett in einer Tasche verschlossen ist. Schlauch vorsichtig aufkrepeln und trocknen lassen. Danach mit Füllwatte füllen und die oberen, offenen Seiten nach innen umklappen und ringsherum leicht mit RubbelColl fixieren, so dass die Öffnung noch offen ist. Nun entgegengesetzt (senkrecht) zur unteren Klebelinie die Seiten zusammenkleben.



## MINIGLAS BONBONIERE

### Benötigtes Material:

2 Mini-Windlichtgläser  
RubbelColl  
1 weiße Holzkuigel  
DecoPointer  
Zahnstocher

### Kurzanleitung:

Das Dekoband rund um ein Windlicht-

glas legen und zuschneiden. An den Rand des unteren Windlichtglases das Band mit RubbelColl ankleben, so dass man das zweite Glas verkehrt herum aufsetzen kann. Nach dem Trocknen mit dem DecoPointer etwas größere Punkte aufs Glas setzen und dann mit einem Zahnstocher fünf Strahlen als Stern nach außen ziehen. Beliebig oft rundherum wiederholen.



## WANDWINDLICHT



### Benötigtes Material:

Kleines MDF Schild Etikett  
4 MDF Quadrate  
OutdoorDecor Weiß  
RubbelColl  
DecoPointer Karamell  
Selbstklebende Schablone „Rankenliebe“  
Steckschaum  
Mini-Windlicht  
Eiskristall  
Dekotanne  
goldenes Schleifenband  
Nagel zur Befestigung  
Tupfswamm

### Kurzanleitung:

Das MDF Etikett Weiß grundieren. Auf drei MDF-Quadrate den Kranz in Weiß aufschablonieren. Die Ränder jeweils mit Weiß und einem Tupfswamm

einmal einfärben. Mit dem DecoPointer kleine Perlchen wie Beeren auf einen Kranz geben, trocknen lassen. Die drei gestalteten MDF wie ein U mit RubbelColl zusammen kleben und an die Unterseite das vierte MDF-Quadrat als Boden kleben. Den hinten offenen Würfel in den unteren Teil des Etiketten MDFs (hochkant) kleben. Steckschaum zuschneiden und in den Würfel stecken. Mini-Windlicht mit RubbelColl auf der Innenseite austreichen und in den feuchten Kleber das Eiskristall einstreuen. Nach dem Trocknen Teelicht hineinstellen. Das Glas auf den Steckschaum stellen und ringsherum mit der Dekotanne dekorieren. Auf der oberen Seite des MDF-Etikettes ein Loch durchbohren und Schraube einstecken. Darüber eine goldene Schleife mit RubbelColl kleben.

## ADVENTSKALENDER

### Benötigtes Material:

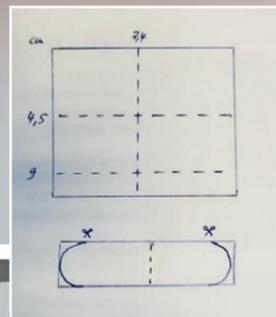
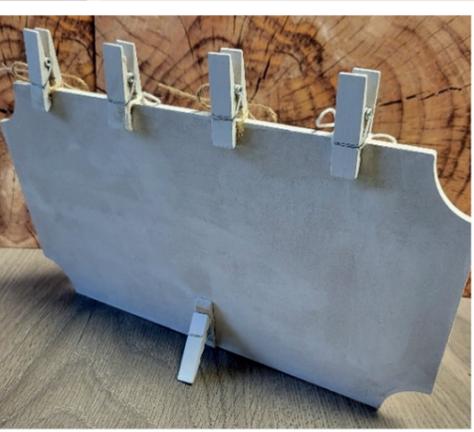
MDF Schild Etikett  
OutdoorDecor (OD) Weiß  
GoniColl  
GlanzFolie Gold  
RubbelColl  
Selbstklebende Schablone „Rankenliebe“  
2 x weißes Designpapier 14,9 x 10 cm  
2 x Natur Papier 14,9 x 10 cm  
5 Holzklammern  
Schleifenband in Weiß und Natur  
Fineliner schwarz  
Je 2 Papierkreise 1 Inch bzw. 2,5 cm  
Durchmesser in Weiß und Natur  
je 2 Stanzformen Rundes Etikett in  
Weiß und Natur  
Lochwerkzeug  
Süßigkeiten zum Befüllen  
entsprechendes Werkzeug

### Kurzanleitung:

Das Etikettenschild und alle Holzklammern mit OutdoorDecor Weiß grundieren. Nach dem Trocknen mit der Schablone und GoniColl rundherum am Rand die Girlande auf tupfen. Trocknen lassen. Anschließend GlanzFolie auf die Motive drücken.

Die vier zugeschnittenen Desigppapiere auf der kurzen Seite bei 4,5 und 9 cm falten. Auf der langen Seite bei 7,4 cm falten. Mit dem Finger GoniColl in unregelmäßigen Abständen über das Papier wischen. Nach dem Trocknen mit GlanzFolie darüber drücken. Rechts und links die Ecken abrunden. Leicht zusammendrücken und an der einzelnen Falzlinie zusammenfalten. Mit dem Lochwerkzeug ein kleines Loch durch beide Herzbögen machen und ein Band durchziehen. Die entstandenen Herzen mit dem runden Etikett jeweils farblich wechselnd aufkleben. Auf die weißen Kreise mit schwarzem Fineliner die Zahlen 1 bis 4 schreiben und dann auch diese Kreise abwechselnd auf die Runden Etiketten kleben.

Auf die Rückseite des MDF-Schilds. Eine Holzklammer wie auf dem Foto aufkleben. Alle vier Herzen mit vier Klammern am oberen Rand befestigen. Die Herzen können nun befüllt werden, z. B. mit Ferrero Küsschen.



## GEFROSTETES GLAS MIT FENSTER

### Benötigtes Material:

großes Windlichtglas  
DecoFrost  
Schwämmchen  
goldenes Schleifenband  
Teelicht  
Dekotanne

### Kurzanleitung:

Das große Windlichtglas rundherum mit DecoFrost betupfen, außer an einer Seite bleibt ein „Fenster“ frei. Nach dem Trocknen ein zweites Mal mit DecoFrost betupfen, damit der Frosteffekt deutlicher wird. Nach dem Trocknen eine Schleife darum binden und das Glas mit Teelicht und Dekotanne füllen.



## TEELICHTSTÄNDER



### Benötigtes Material:

6 MDF-Quadrate  
RubbelColl  
GoniColl  
Selbstklebende Schablone „Rankenliebe“  
Fineliner Schwarz  
4 große + 1 kleine Holzkuugeln  
GlanzFolie Gold  
Pinzel

### Kurzanleitung:

Alle MDF-Quadrate und Perlen mit Outdoor grundieren. Nach dem Trock-

nen auf vier Quadraten den Kranz mit Pinsel und GoniColl aufschablonieren. Nach dem Trocknen GlanzFolie auf die Motive drücken. Mit dem Fineliner Rahmen um die Kränze aufmalen. Fünf Quadrate mit RubbelColl als Würfel zusammenkleben. Oben bleibt offen.

Auf die Unterseite des Würfels vier große Holzkuugeln als Füße mit RubbelColl kleben. Auf das letzte Quadrat mit dem Fineliner ebenfalls einen Zierrand aufmalen. In die Mitte eine große und darüber eine kleine Holzkuugel kleben. Als Deckel auf die Box legen.

## KLEINES FROSTGLAS MIT DECOPOINTER BORDÜRE

### Benötigtes Material:

kleines Windlichtglas  
RubbelColl  
Eiskristall  
Teelicht  
DecoPointer Karamell

### Kurzanleitung:

Im Inneren des Glases im unteren Bereich RubbelColl aufstreichen und in den feuchten Kleber Eiskristall einstreuen. Nach dem Trocknen das Teelicht auf den Boden legen. Auf den oberen und äußeren Rand des Glases ringsherum mit dem DecoPointer eine Bordüre aus Punkten tupfen.

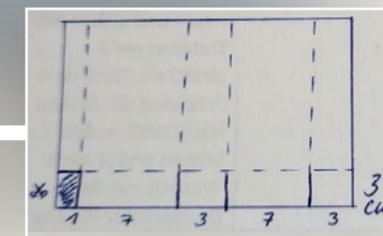


### Benötigtes Material:

1 A5 Designkarton  
weißes Schleifenband  
GoniColl  
RubbelColl  
GlanzFolie Gold  
Miniklammer in Weiß  
Selbstklebende Schablone „Rankenliebe“

### Kurzanleitung:

Das Designpapier auf der langen Seite falten nach 1 cm, 7 cm, 3 cm, 7 cm, 3 cm. Auf der kurzen Seite falten bei 3 cm. Alle Falzlinien nachfalten und die unteren (3 cm Seite) auf der breiten Seite bis zum Quer Falz einschneiden. Auf einer breiten Seite mit GoniColl einen Schriftzug auftragen. Nach dem Trocknen mit GlanzFolie abtupfen. Zu einer Tüte zusammenkleben. Die drei cm Laschen sind der Boden. Eine Schleife binden und mit der Klammer die Tüte oben verschließen.



## MINI-GESCHENKTÜTCHEN

# Teamfrühstück des Teams Seerosen in Ebensee am Traunsee

Ein Bericht von **SUSANNE DAUSER**, Beraterin aus dem Team Die Seerosen



Am 17. August trafen wir uns zu einem gemütlichen Frühstück in der Pension Ahamer. Wir, das sind Beraterinnen des Teams Die Seerosen, zum Teil aus Österreich und zum Teil aus Deutschland. Es galt ein paar Ehrungen, zwei Babys und einen (runden) Geburtstag zu feiern. Es war so großartig, zwei unserer deutschen Kolleginnen erstmals live zu treffen. Man kannte sich zum Teil nur aus den Online-Teammeetings, umso schöner seine Erfahrungen und Ideen dieses Mal live auszutauschen. Natürlich wurde auch der neue COLOP e-mark go ausprobiert und natürlich geplant, wie die bevorstehende Herbst- und Wintersaison gemeinsam gestaltet wird.

Ich freue mich schon auf unseren nächsten Workshop der, um möglichst viele Beraterinnen zu erreichen, sowohl live, als auch online stattfinden wird.

Danke, liebe Yvonne, für die nette Einladung!



Für uns „Rieser“ Seerosen ist es ein besonderer Tag: Heute kommt uns unsere Elite Team Managerin Yvonne Geschwandtner mit Familie aus Österreich besuchen. Einige von uns sind sehr aufgeregt, da man sich bisher nur von Zoomtreffen oder über WhatsApp kannte. Nach einem anfänglichen Sightseeing mit Yvonne und Familie ging es dann gegen Abend in den Biergarten zum großen Aufeinandertreffen. Was soll man da noch viel schreiben, es war einfach super und die ganze Aufregung war umsonst. Die Kinder verbrachten den Abend auf dem Spielplatz und im Streichelzoo, während die Männer genüsslich ihren Bierstammtisch eröffneten. So blieb uns Seerosen genug Zeit zum gemeinsamen Kennenlernen, Austauschen mit Tipps, Produktinformationen und natürlich auch für die Wertschätzung in Form von kleinen Geschenken. Eine familiäre, ungezwungene Atmosphäre stand über dem viel zu kurzen Abend im Vordergrund und muss auf jeden Fall wiederholt werden. Daher geht es für mich in drei Wochen nach Österreich zu Yvonne, um dort dieses Erlebnis zu wiederholen ♥.

**SANDRA ABITZ**, Beraterin aus dem Team Die Seerosen





Produkte vorgestellt

## SamtDecor Effektfarbe für Samtoptik

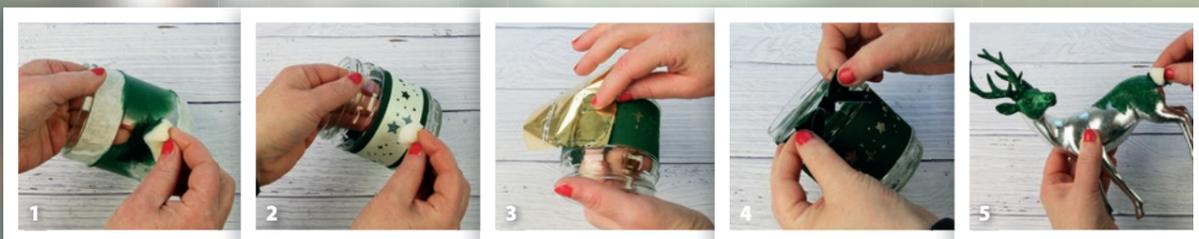
SamtDecor ist eine hoch pigmentierte Effektfarbe auf Wasserbasis für eine natürliche Samt-Optik auf vielen verschiedenen Untergründen. Das gut deckende und gebrauchsfertige SamtDecor lässt sich mit dem Tupf-schwamm, Pinsel oder Farbroller auftragen. Die bemalten Gegenstände erhalten nach dem Trocknen eine supermatte und samtig aussehende Oberfläche für elegante Deko-rationen. Die Effektfarbe ist auch ideal in der Anwendung mit unseren GONIS Schablonen.

Effektfarbe auf Wasserbasis

gut deckend und gebrauchsfertig

natürlich samtig aussehende Oberfläche

### Elegantes Ensemble



Mit Malerkrepp einen Streifen auf einem Marmeladenglas abkleben und den Streifen mit SamtDecor betupfen (1). Nach dem Trocknen die Sternenschilder der Selbstklebenden Schablone „Festtagszauber“ um das Glas legen und mit GoniColl austupfen (2). GoniColl gut klar abtrocknen lassen und die Stellen mit der GlanzFolie Gold bearbeiten (3). Zum Schluss ein dunkelgrünes Samtband um den oberen Rand legen und eine Schleife binden (4). Die Hirschfigur komplett mit SamtDecor betupfen (5).



Wettbewerbe

Alle Träume können wahr werden, wenn wir den Mut haben, ihnen zu folgen ...

Walt Disney

## Meet & Greet bei GONIS

Wer will mit uns Berlin entdecken?

16.03.-17.03.2024

Berlin ist wohl die bunteste Stadt Deutschlands. Die Stadt ist vielseitig, aufregend und für jeden etwas. Es gibt immer etwas Neues zu entdecken. Kultur oder Natur? In Berlin lassen sich beide Pole oft in Kombination erleben. Viele der zahlreichen Parks verfügen über leise oder laute Attraktionen aus Geschichte und Gegenwart, und Hinweise auf weitere spannende Spuren.

#### Das Hotel:

Europas erstes Musik-Hotel liegt direkt am Ufer der Spree und mitten im Epizentrum der Berliner Musik-, Fashion und Kreativszene. Dieses ultramoderne Hotel mit Blick auf die Spree ist 11 Gehminuten von der East Side Gallery, einem Abschnitt der Berliner Mauer mit großflächigen Graffiti, entfernt.

Erlebe ein aufregendes und erlebnisreiches Wochenende bei GONIS und in Berlin. Blicke hinter die GONIS Kulisse. Was passiert in jedem Büro? Welche Aufgaben hat die GONIS Crew? Und vieles mehr!

#### Sei neugierig darauf, was dich erwartet!

- ein witziges und spannendes Rahmenprogramm – entdecke Berlin auf eine andere Art
- ein großartiges Hotel, hier findet auch der Karrieretag am 15.03. statt.
- ein gemeinsames Abendessen in einer großartigen Location.

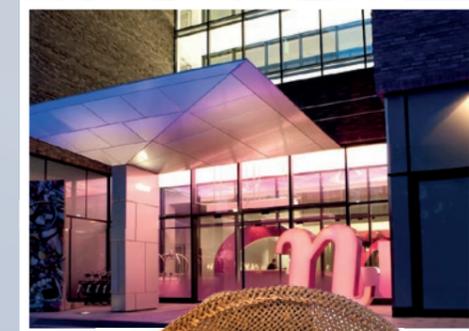
Es gibt viele Wege nach Berlin - dabei ist es egal wie viele Umwege man mitnimmt

Es gibt viele Möglichkeiten, die man gehen kann. Wenn das Feuer dich packt, musst du nur noch deinen Weg gehen!

Setze dir deine persönlichen Monatsziele und **spüre das Feuer und die Leidenschaft GONIS in dir** und erreiche Schritt für Schritt deine Ziele und qualifiziere dich für das **Meet & Greet**.

*Lass dir das Incentive Wochenende nicht entgehen!*

Wir freuen uns auf **DICH!**





# Jetzt seid ihr gefragt!

## Wir freuen uns auf zahlreiche Videos!

Unser TikTok-Kanal ist nun schon seit einigen Wochen online und wir konnten schon über 500 Follower begeistern. Damit wir den Kanal mit zahlreichen weiteren Bastelideen füllen können, brauchen wir EURE Hilfe. Sendet uns eure schönsten Bastelvideos, Videoanleitung und kreativen Ideen im Videoformat (mp4), die wir anschließend mit eurem Namen auf TikTok veröffentlichen können. Unter allen Einsendungen verlosen wir Mitte Dezember drei Pakete mit je fünf druckfrischen Katalogen für 2024.

Folge uns  
auf TikTok



gonis\_gmbh

## Vorschau Ausgabe November 2023

Lies unter anderem in unserer nächsten Ausgabe:



Karrieretag 2024



Trainee Programm



TikTok

### IMPRESSUM

GONIS News – eine Zeitschrift der GONIS GmbH

Redaktionsanschrift: GONIS GmbH, Nuthedamm 10, D-14974 Ludwigsfelde  
Ansprechpartner: Annett Eisenmann, Telefon: 03378 2052-142,  
annett.eisenmann@gonis.de

Druck: Mediengruppe Thiel - [www.mediengruppethiel.de](http://www.mediengruppethiel.de)

Druckfehler und Änderungen vorbehalten.

DEUTSCHLAND  
ÖSTERREICH  
Art. 96723-01EUR

Seit 2003 Mitglied im  
  
Bundesverband Direktvertrieb Deutschland