

GONIS GmbH: Ein mittelständiges Unternehmen im Direktvertrieb. Über 55 Jahre alt besetzen wir erfolgreich einen Nischenmarkt mit Kreativprodukten. 2014 wurden wir mit dem BDD Unternehmerpreis ausgezeichnet.

Wir arbeiten mit einer dynamischen Vertriebsorganisation von selbstständigen Beraterinnen in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Da wir weiter wachsen, suchen wir zum weiteren Vertriebsaufbau im Großraum Berlin einen:

Vertriebs-Koordinator (m/w/d)

Anforderungsprofil:

- Umfangreiche Erfahrungen im Direktvertrieb, idealerweise Partyvertrieb als erfolgreiche Beraterin und verstärkt im Umgang mit Gastgeberinnen und Kunden.
- Fundamentierte Erfahrung beim Teamaufbau und dem Coachen von Beraterinnen.
- Interesse an selbstständigem unternehmerischen Handeln

Aufgaben:

- Auf- und Ausbau der Vertriebsorganisation im Großraum Berlin
- Schulung und Betreuung der GONIS Beraterinnen
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Abteilungen (Field Support, Marketing und Vertriebsleitung)
- Durchführung von regelmäßigen Vertriebs – Meetings
- Teilnahme an Konferenzen

Wir bieten:

- Fixum plus interessante variable Provision (angemessenes Package)
- Gründliche Einarbeitung
- Enge Begleitung beim Geschäftsaufbau
- Ein starkes Produkt- u. Servicepaket, das sie optimal unterstützt

Sind Sie interessiert, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen per Mail an Jacqueline Egeler, j.egeler@gonis.de.