

Sie lieben den direkten Kundenkontakt? Sie verwirklichen sich gerne selbst, führen Menschen gerne zum Erfolg und möchten eine eigene, große Vertriebsorganisation aufbauen?

GONIS ist ein Familienunternehmen im Direktvertrieb und bietet kreative Ideen und das seit fast 60 Jahren.

UNSERE LEIDENSCHAFT: Wir entwickeln und vertreiben erfolgreich hochwertige Kreativprodukte über Verkaufspartys für die häusliche Bastelleidenschaft. Dafür wurden wir mit dem BDD Unternehmerpreis ausgezeichnet.

UNSER ZIEL: Unsere dynamische Vertriebsorganisation wächst stark weiter und wir möchten mit Ihnen als

SALES MANAGER (m/w/d)

weitere Vertriebsorganisationen in Mittel- und Süddeutschland aufbauen.

Ihre Aufgaben:

- Auf- und Ausbau der Vertriebsorganisation in Ihrem Gebiet
- Schulung und Betreuung Ihres Teams unter Erreichung des Vertriebsbudgets
- Durchführung von regelmäßigen Vertriebsmeetings und Teilnahme an Seminaren
- Durchführung von Vorführungen und Partys

Ihr Profil:

- Sie verfügen über Ideenreichtum und umfangreiche Erfahrung im Direktvertrieb, idealerweise im Partybereich gepaart mit einem guten Netzwerk
- Sie können nachweisliche Erfolge beim Teamaufbau, dem Coachen von Beraterinnen vorweisen und haben den Willen, mit Spaß zu wachsen
- Sie sind kommunikationsstark, überzeugen auch bei der Arbeit im Team mit selbstständiger Arbeitsweise und Offenheit

Wir bieten:

- Ein tolles Team in einem dynamischen und unternehmerischen Umfeld
- Ein attraktives Gesamtpaket mit einem leistungsstarken Fixum – und Provisionssystem
- Gründliche Einarbeitung sowie individuelle Trainings- und Weiterbildungsprogramme
- Enge Unterstützung beim Geschäftsaufbau durch die Vertriebsmanagerin und die Geschäftsführung
- Ein starkes Produkt – und Servicepaket, das Sie optimal bei Ihrer Arbeit unterstützt

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.

Bitte senden Sie Ihren Lebenslauf an j.egeler@gonis.de oder kontaktieren Sie direkt Herr Nentwich unter der Telefonnummer +49 3378 2052-153, www.gonis.de